

# NGUYỄN ĐÀ GROUP - TUYỂN DỤNG NĂM 2022

## 1. CHUYÊN VIÊN KINH DOANH BẤT ĐỘNG SẢN (SỐ LƯỢNG: 30 NGƯỜI)

### YÊU CẦU:

- Đam mê lĩnh vực kinh doanh, nhiệt tình, siêng năng trong công việc
- Tự tin trong giao tiếp, có thuyết phục khả năng, hoạt động xử lý linh hoạt
- Có thể đi công tác, có máy tính xách tay, phương tiện đi lại làm việc

### CHÍNH SÁCH ĐÃ NGỘ VÔ CÙNG HẤP DẪN

- Thưởng Tháng / Quý / Năm / Lễ, Tết đầy đủ
- Được hưởng đầy đủ các chế độ theo Luật Lao Động Việt Nam, BHXH, BHYT, BHTN.
- Cơ hội thăng tiến cực nhanh.
- Đào tạo toàn bộ kỹ năng: giao tiếp, tư vấn, giải quyết vấn đề, tọa đàm, thương lượng, chốt giao dịch,...
- Hỗ trợ tiếp thị chi phí, chi phí điện thoại, chi phí nhà ở dự án
- Cung cấp đầy đủ tờ rơi, tờ rơi, Standee, Brochure... để phục vụ công việc

### ĐẶC BIỆT: KHÔNG YÊU CẦU KINH NGHIỆM

- LƯƠNG CB: 8.000.000 VNĐ / tháng
- HOA HỒNG: 30.000.000 – 60.000.000 VNĐ / sản phẩm.
- THƯỞNG NÓNG: 5.000.000 – 20.000.000 / sản phẩm

## 2. TRƯỞNG NHÓM KINH DOANH BẤT ĐỘNG SẢN (SỐ LƯỢNG: 04 NGƯỜI)

### MÔ TẢ CÔNG VIỆC:

- Chịu trách nhiệm quản lý hoạt động kinh doanh của nhóm NV kinh doanh
- Tìm hiểu, đánh giá, tổng hợp về thị trường bất động sản và đề xuất giải pháp thúc đẩy kinh doanh.
- Tổ chức triển khai kế hoạch tiếp thị, bán hàng tháng, hàng năm.
- Quản lý, điều hành và giám sát công việc của nhân viên trong phòng kinh doanh

### YÊU CẦU:

- Có từ 1 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực như: bất động sản, xe hơi, tài chính, ngân hàng, bảo hiểm ...
- Tốt nghiệp Cao đẳng trở lên chuyên ngành quản trị kinh doanh, bất động sản, kinh tế, marketing, kiến trúc...
- Am hiểu về thị trường bất động sản, đối thủ cạnh tranh, nghiệp vụ tiếp thị và lập kế hoạch bán hàng.
- Có thể quản lý nhóm từ 10 cá nhân trở lên, đào tạo kỹ năng bán hàng và thu hút nhân sự
- Tác phong làm việc chuyên nghiệp, khả năng xử lý tình huống nhanh nhẹn, quyết đoán
- Chịu được áp lực và cường độ cao trong công việc. Sức khỏe tốt.

## CHÍNH SÁCH ĐÃI NGỘ VÔ CÙNG HẤP DẪN

- Lương thỏa thuận khi phỏng vấn
- Thưởng Tháng / Quý / Năm / Lễ, Tết đầy đủ
- Thưởng thành tích từ 2-6 tháng lương / năm. Tổng thu nhập trung bình từ 300 -500 triệu / năm.
- Được hưởng đầy đủ các chế độ theo Luật Lao Động Việt Nam, BHXH, BHYT, BHTN.
- Cơ hội thăng tiến cực nhanh.

## 3. TRƯỞNG PHÒNG KINH DOANH BẤT ĐỘNG SẢN (SỐ LƯỢNG: 02 NGƯỜI)

### MÔ TẢ CÔNG VIỆC:

- Chịu trách nhiệm quản lý hoạt động kinh doanh của phòng kinh doanh
- Tìm hiểu, đánh giá, tổng hợp về thị trường bất động sản và đề xuất giải pháp thúc đẩy kinh doanh.
- Tổ chức triển khai kế hoạch tiếp thị, bán hàng tháng, hàng năm.
- Quản lý, điều hành và giám sát công việc của nhân viên trong phòng kinh doanh

### YÊU CẦU:

- Có từ 1 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực như: bất động sản, xe hơi, tài chính, ngân hàng, bảo hiểm ...
- Tốt nghiệp Cao đẳng trở lên chuyên ngành quản trị kinh doanh, bất động sản, kinh tế, marketing, kiến trúc...
- Am hiểu về thị trường bất động sản, đối thủ cạnh tranh, nghiệp vụ tiếp thị và lập kế hoạch bán hàng.
- Có thể quản lý nhóm từ 10 cá nhân trở lên, đào tạo kỹ năng bán hàng và thu hút nhân sự
- Tác phong làm việc chuyên nghiệp, khả năng xử lý tình huống nhanh nhẹn, quyết đoán
- Chịu được áp lực và cường độ cao trong công việc. Sức khỏe tốt.

## CHÍNH SÁCH ĐÃI NGỘ VÔ CÙNG HẤP DẪN

- Lương thỏa thuận khi phỏng vấn
- Thưởng Tháng / Quý / Năm / Lễ, Tết đầy đủ
- Thưởng thành tích từ 2-6 tháng lương / năm. Tổng thu nhập trung bình từ 300 -500 triệu / năm.
- Được hưởng đầy đủ các chế độ theo Luật Lao Động Việt Nam, BHXH, BHYT, BHTN.
- Cơ hội thăng tiến cực nhanh.

## 4. GIÁM ĐỐC KINH DOANH BẤT ĐỘNG SẢN (SỐ LƯỢNG: 01 NGƯỜI)

### MÔ TẢ CÔNG VIỆC:

- Chịu trách nhiệm chính trong việc quản lý hoạt động kinh doanh của phòng kinh doanh BĐS
- Tìm hiểu, đánh giá, tổng hợp về thị trường bất động sản và đề xuất giải pháp thúc đẩy kinh doanh.
- Xây dựng, tổ chức triển khai kế hoạch tiếp thị, bán hàng tháng, hàng năm.
- Quản lý, điều hành và giám sát công việc của nhân viên trong phòng kinh doanh BĐS

## **YÊU CẦU:**

- Có từ 2 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực như: bất động sản, xe hơi, tài chính, ngân hàng, bảo hiểm ...
- Tốt nghiệp Cao đẳng trở lên chuyên ngành quản trị kinh doanh, bất động sản, kinh tế, marketing, kiến trúc...
- Am hiểu về thị trường bất động sản, đối thủ cạnh tranh, nghiệp vụ tiếp thị và lập kế hoạch bán hàng.
- Có thể quản lý nhân sự từ 30 người trở lên, hướng dẫn kỹ năng bán hàng, tư vấn khách cho nhân viên
- Tác phong làm việc chuyên nghiệp, khả năng xử lý tình huống nhanh nhẹn, quyết đoán, dám nghĩ, dám làm
- Chịu được áp lực và cường độ cao trong công việc. Sức khỏe tốt.

## **CHÍNH SÁCH ĐÃ NGỘ VÔ CÙNG HẤP DẪN**

- Lương thảo thuận khi phỏng vấn
- Thưởng Tháng / Quý / Năm / Lễ, Tết
- Thưởng thành tích từ 2-6 tháng lương / năm. Tổng thu nhập trung bình từ 500 -700 triệu / năm.
- Được hưởng đầy đủ các chế độ theo Luật Lao Động Việt Nam, BHXH, BHYT, BHTN.
- Cơ hội thăng tiến cực nhanh.

## **5.DƯỢC MỸ PHẨM – NHÂN VIÊN NỮ TƯ VẤN BÁN HÀNG (SỐ LƯỢNG: 02 NGƯỜI)**

### **YÊU CẦU CÔNG VIỆC:**

- Tư vấn bán dược mỹ phẩm của công ty và dựa trên data có sẵn
- Chăm sóc, hỗ trợ và giải đáp thắc mắc của khách hàng qua hotline và fanpage
- Quảng bá hình ảnh Công ty và sản phẩm của công ty đến quý khách hàng
- Báo cáo công việc theo yêu cầu của người quản lý

### **TIÊU CHÍ TUYỂN DỤNG:**

- Độ tuổi từ 25 – 38, Nữ
- Có kinh nghiệm bán hàng, tư vấn và thiết lập khách hàng qua điện thoại
- Giọng nói hay, truyền cảm
- Có máy tính xách tay, điện thoại riêng
- Năng động, có chủ động trong công việc
- Ưu tiên CÓ GIA ĐÌNH, MẸ ĐƠN THÂN VÀ những ứng viên có kinh nghiệm trong lĩnh vực dược mỹ phẩm

## QUYỀN LỢI:

- Lương cao (trao đổi khi phỏng vấn) + Hoa hồng hấp dẫn
- Thời gian làm việc: Trao đổi cụ thể khi phỏng vấn
- Dữ liệu được hỗ trợ có sẵn do công ty cung cấp xuống
- Hỗ trợ chi phí điện thoại 100%
- Môi trường làm việc chuyên nghiệp, thân thiện, chủ động, hỗ trợ và năng động
- Được tham gia du lịch hằng năm với công ty
- Hiếu chế độ, hỉ dành riêng cho nhân viên, hưởng đầy đủ các chế độ theo quy định của Nhà nước

## 6.CHUYÊN VIÊN KINH DOANH NHÀ THÔNG MINH – NHÀ THÔNG MINH ERFINDEN (SỐ LƯỢNG: 02 NGƯỜI)

### TIÊU CHÍ TUYỂN DỤNG:

- Độ tuổi từ 22 – 35 là Nam giới
- Có kinh nghiệm bán hàng, tư vấn bán hàng
- Có phương tiện đi lại, có laptop, điện thoại thông minh
- Năng động, chủ động trong công việc
- Ưu tiên người có kinh nghiệm trong lĩnh vực điện, điện tử, điện thông minh. Biết về Autocad là lợi thế.

### CHÍNH SÁCH ĐÃ NGỘ VÔ CÙNG HẤP DẪN:

- Lương cứng 8 triệu + Hoa hồng hấp dẫn
- Hỗ trợ Data Khách hàng, hỗ trợ tiếp thị, quảng cáo ...
- Được đào tạo bài bản, chuyên sâu về lĩnh vực smarthome
- Môi trường làm việc: trẻ trung, năng động, sáng tạo ...
- Thưởng Tháng / Quý / Năm / Lễ, Tết đầy đủ
- Thưởng thành tích từ 2-6 tháng lương / năm.
- Được hưởng đầy đủ các chế độ theo Luật Lao Động Việt Nam như BHXH, BHYT, BHTN.

## HÃY ĐĂNG KÝ ỨNG TUYỂN & NHẬN LỊCH HẸN PHỎNG VẤN NGAY!!!

Khi bạn còn trẻ, không thử nghiệm cơ bản, không bỏ ước mơ làm giàu. Hãy cho mình một cơ hội thay đổi cuộc sống bằng cách liên hệ ngay hôm nay, chúng tôi luôn chào đón và mong muốn đồng hành cùng bạn.

## **HỒ SƠ NỘP TẠI CÔNG TY CỔ PHẦN NGUYỄN ĐÀ GROUP**

- VP Đà Nẵng: 203 Xô Viết Nghệ Tĩnh, P. Khuê Trung, Q. Cẩm Lệ, TP. Đà Nẵng
- VP Quảng Nam: 18 Trần Đình Đán, TT. Đông Phú, H. Quế Sơn, T. Quảng Nam
- Nộp Hồ Sơ Online Tại Website: [tuyendung.nguyendagroup.com](http://tuyendung.nguyendagroup.com)
- Liên hệ: 02366272678 hoặc 0338024134 (Ms Trà My)
- Email: [info.nguyendagroup@gmail.com](mailto:info.nguyendagroup@gmail.com)
- Website: [tuyendung.nguyendagroup.com](http://tuyendung.nguyendagroup.com)

### **LƯU Ý HỒ SƠ GỒM: Đơn xin việc, CV kinh nghiệm, Bằng cấp liên quan**

- Có thể nộp hồ sơ trực tiếp tại CÔNG TY CỔ PHẦN NGUYỄN ĐÀ GROUP – 203 Xô Viết Nghệ Tĩnh, Phường Khuê Trung, Quận Cẩm Lệ, TP Đà Nẵng
- Hồ sơ sẽ được tổng hợp và tổ chức buổi phỏng vấn tại TP Đà Nẵng và Quảng Nam